



# Növényvásárlás ésszerűen

Javában tart az őszi ültetési szezon, ám én most mégsem fajtaajánlatokról szeretnék írni. Szakmai berkekben az elmúlt egy hónapban nagyon komoly vitafórum indult az etikus növényárusításról; arról hogy lehet-e és érdemes-e a tőkeszegény kis faiskolai árudáknak árversenybe kezdeni a raklapról tuját árusító multi áruházakkal.

**Ö**nöket, mint leendő növényvásárlókat most erről szeretném tájékoztatni. Ma-napság ahhoz, hogy valaki faiskolai növényt árusíthasson, egy sor komoly követelménynek kell megfelelni: kezdve a szakképzett eladók alkalmazásától az üzletnek szánt terület növény-egészségügyi hatóság által történő megvizsgálásáig. Szükség van „betegnövény elkülönítőre”, és meg kell oldani a szabadgyökerű és földlabdás növények tárolását, hogy a gyökérzet az ültetésig ne száradjon ki. Ezekkel a követelményekkel mind az árudások, mind a termelők tisztában vannak. Az ellenőrzéshez egy országos ellenőrző szervezet tartanak fent, a termelők és árudások által befizetett – nem is kevés – szemledíjából.

Ám, sajnos az a tapasztalat, hogy pont a vásárló, akiért az egész ellenőrzési folyamat készült, pont ő nincsen tisztában a növényárusítás kötelező körülményeivel!

Jogos a termelők és a szakkereskedők felháboro-

dása, hogy 20 fokos üzlethelyiségben, raklapon tartott földlabdás és szabadgyökeres növényt ne lehessen árusítani! Ne lehessen árusítani aliggyökeres pár centiméteres muskátli dugványt márciusban (!), mert szakmailag kifogásolható az ilyen növények megmaradási esélye.

Megoldásért kiált a helyzet, hiszen például a szabadgyökerű gyümölcsfák kitermelésének legkorábbi időpontját minden évben hatóságilag határozzák meg. De józan ésszel is belátható, hogy meg kell várni a lombhullást, mert lombhullás után a növény nyugalomba vonul. Ez Magyarországon nagyjából október közepétől, végétől indul, idén ez november eleje. Ez időpont előtt szabadgyökeres gyümölcsfát akciózni szakmaiatlan és etikátlan. Sajnos az ellenőrző szervezet nem elég erőskezü ennek az ellenőrzéséhez és büntetéséhez!

Ezek szakmai indokok; nem valami ellen irányul a kereskedők küzdelme, hanem valami pozitív változásért.

A mai könyörtelen gazdasági versenyhelyzetben valóban vásárlásra csábít a multik által kínált rendkívül alacsony árú növény, ha ezzel néhány ezer forintot takaríthatunk meg.

Ám kérem Önt kedves leendő vásárló, gondolkozzon el; venne ön akciós nyers húst egy faiskolai árudában? Ugye nem. Venne ön akciós árú zöldséget az illatszerboltban? Ugye nem. Akkor miért vesz kritikán aluli minőségű növényt – csak mert akciós – a zöldséges és húspultok mellől?

**KLEMENTISZ ÁGNES** - [www.evelopark.hu](http://www.evelopark.hu)

